

## ITML > High<tech>



**Vergangenheit war gestern - morgen beginnt heute.**  
Mit SAP-Lösungen zukunftssicher Effizienz steigern

# Unternehmensprofil

# Hightech-Industrie



## ITML GmbH

### Unser Profil

- > Gründung 1998
- > SAP Channel Partner Gold
- > SAP Entwicklungspartner für Best-Practise Hightech & Elektro
- > über 250 Bestandskunden (Mittelstand und global agierende Konzerne)
- > 100 Mitarbeiterinnen & Mitarbeiter (Stand 06/2009)

### Kern-Branchen

- > Hightech & Elektro
- > Anlagen- & Maschinenbau
- > Metallverarbeitung
- > Baumaterialien
- > Automotive
- > Chemie & Pharma
- > Holz & Papier
- > Dienstleister



## Kompetenz und Know-how

Beratung + Entwicklung von Lösungen für die SAP Produkte SAP R/3, SAP ERP und die gesamte SAP Business Suite.

### Logistiklösungen

- > Logistics Execution System (LES): Packtisch, Handling Unit Management, RF-Console, Waagenanbindung usw.
- > Customer Service Management (CS) Reparaturabwicklung, Zahlreiche Add on's für CS, Call Center Lösung, Helpdesk usw.
- > Vertriebs-Cockpit zum handelsspezifischen Angebots- / Auftragshandling (inkl. Lieferinformationen)

### Business Themen

- > Internationale Roll-out Projekte FR, GB, IT, NL, NO, ES, US, CH, usw.
- > Unternehmenszusammenführung und -aufspaltung (Merger&Akquisitions)
- > Business Process Modelling und Geschäftsprozess-optimierung



## Die Branche der hohen Wettbewerbsdynamik

Wachsende Qualitätsansprüche der Kunden und eine große Wettbewerbsdichte geben in der Hightech- und Elektronikbranche den Takt an. Und dieser Takt wird immer schneller. So vergeht von einer Produkteinführung zur nächsten zusehends weniger Zeit.

Je kürzer jedoch die Entwicklungszyklen, desto höher die Anforderungen an Anbieter von Hightech-Gütern. Unternehmen sollen die dynamische Nachfrage dabei nicht nur schnell, sondern auch ganz speziell beantworten. Vertriebsvorteile generiert, wer seine Produkte individuell an die Besonderheiten regionaler Märkte anpasst.

Das hohe Innovationstempo und die geforderte Variantenvielfalt bedingen einen deutlichen Anstieg der Ausgaben für Forschung und Entwicklung. Als kostensparende Lösung bietet es sich hier an, Entwicklungskooperationen zu bilden. So dividieren sich Kosten auf mehrere Partner. Wertvolles Einsparpotenzial liegt auch in der Nutzung von weitreichenden Vertriebsnetzwerken. Darüber hinaus lagern immer mehr deutsche Hightech- und Elektronikbetriebe einzelne Unternehmensbereiche, z. B. die Produktion, in Länder mit günstigeren Arbeitskosten aus.

Den reduzierten Kosten stehen dabei längere, komplexere Wertschöpfungsketten gegenüber. Die gilt es, gerade angesichts kurzer Innovationszyklen, effizient zu managen und einzelne Prozesse möglichst rationell zu verzahnen.

[www.itml.de/hightech](http://www.itml.de/hightech)

**Über 50 Prozent der mittelständischen Unternehmen betreiben eBusiness ohne strategische Planung. Die Folgen der mangelnden Abstimmung sind bekannt: Die Mehrzahl der 250 befragten Unternehmen verzeichnete lange Projektlaufzeiten, hohe Reibungsverluste und wenig erfolgreich beendete eBusiness-Maßnahmen.**

*Marktstudie eBusiness für den Maschinenbau; Unternehmensberatung Dr. Wieselhuber & Partner, München; 2002*

## ITML > High<tech>

### Aus spezifischen Anforderungen ein Softwarepaket geschnürt

Die hohen Anforderungen an Unternehmen der Hightech- und Elektronikindustrie lassen sich jetzt effizient, durchgängig und rationell umsetzen. Mit **ITML > High<tech>**, der neuen Branchenlösung des SAP Business Partners ITML.

**ITML > High<tech>** basiert auf der praxisbewährten Technologie von mySAP All-in-One. Das Softwarepaket wurde in enger Zusammenarbeit mit einem Unternehmen der Elektrizitätserzeugung und -verteilung auf die spezifischen Anforderungen der Hightech- und Elektrobranche abgestimmt. Dadurch profitieren Sie von konsequentem Praxisbezug.

Das System arbeitet prozessorientiert und steuert Ihre charakteristischen Geschäftsabläufe, z. B. in der Fertigung oder dem Vertrieb, homogen sowie zeit- und kostensparend. Die Folge: ein gesteigertes Maß an Effizienz - nicht nur für Ihr Unternehmen, sondern auch für Ihre Partner und Lieferanten.

Exakt abgebildet wird auch Ihr konkreter Leistungsbedarf. Denn **ITML > High<tech>** ist flexibel skalierbar. Der Funktionsumfang lässt sich mühelos an Ihre aktuellen, aber auch an künftige Anforderungen anpassen. Die Offenheit des Systems sichert Ihr unternehmerisches Wachstum.



**ITML > High<tech>** erschließt Ihnen wichtige Wettbewerbsvorteile - und das sehr schnell. Denn der Start in hohe Produktivität erfolgt nach kürzester Einführungszeit. Dafür sorgen speziell für mySAP All-in-One entwickelte Implementierungsverfahren. Diese zügige Integration sowie die optimierte Arbeitseffizienz führen direkt zu hohem Return-on-Investment.

**ITML > High<tech>** - vom Mittelstand für den Mittelstand gemacht!

[www.itml.de/hightech](http://www.itml.de/hightech)


### Funktionsübersicht


**ITML > High<tech>** bildet Ihre Geschäftsabläufe optimal über folgende Bereiche hinweg ab:

- > Finanzwesen
- > Controlling
- > Vertrieb und Versand (inkl. Fakturierung)
- > Materialwirtschaft
- > Produktion
- > Qualitätswesen
- > Distribution
- > Service- und Reparaturabwicklung

### Highlights

- > Schlüsselfertiges Komplettpaket auf Basis SAP R/3
- > Auf die typischen Prozesse der Hightech- und Elektro-Industrie voreingestellt
- > Feste und überschaubare Kosten und kurze Einführungszeiten
- > Erhöhte Produktivität und Kostenkontrolle - nicht nur für Ihr Unternehmen, sondern auch für Ihre Partner und Lieferanten
- > Investitionssicherheit durch Anpassung an Wachstum und Veränderungen Ihres Unternehmens

 ITML ist **Hersteller von Lösungen** für die Produkte **SAP R/3, SAP ERP und die gesamte SAP Business Suite**. Das SAP-Systemhaus mit Goldstatus plant, realisiert und optimiert die reibungslose Anwendung neuer und vorhandener SAP-Applikationen – für Kunden im Mittelstand bis hin zu global agierenden Konzernen.

 Zu den **Kernkompetenzen** zählen zudem **SOA-basierte Produkte** für das **Supply Chain Management** und das **Customer Relationship Management**, die sich problemlos in die SAP-Welt integrieren lassen. Das Unternehmen wurde 1998 gegründet und beschäftigt derzeit 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

 Zahlreiche Zertifizierungen als strategischer SAP-Partner belegen die besondere SAP-Kompetenz: Die ITML ist **SAP Channel Partner, Special Expertise Partner der SAP, SAP Partner für Business Objects (BO), SAP Service Partner, SAP Software Solution Partner** sowie **SAP Entwicklungs-Partner für Best Practices** in der **Fertigungsindustrie**.

[www.itml.de](http://www.itml.de) · [sales@itml.de](mailto:sales@itml.de)