
 ITML ist **Hersteller von Lösungen** für die Produkte **SAP R/3, SAP ERP und die gesamte SAP Business Suite**. Das SAP-Systemhaus mit Goldstatus plant, realisiert und optimiert die reibungslose Anwendung neuer und vorhandener SAP-Applikationen - für Kunden im Mittelstand bis hin zu global agierenden Konzernen.

 Zu den **Kernkompetenzen** zählen zudem **SOA-basierte Produkte** für das **Supply Chain Management** und das **Customer Relationship Management**, die sich problemlos in die SAP-Welt integrieren lassen. Das Unternehmen wurde 1998 gegründet und beschäftigt derzeit 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

 Zahlreiche Zertifizierungen als strategischer SAP-Partner belegen die besondere SAP-Kompetenz: Die ITML ist **SAP Channel Partner, Special Expertise Partner der SAP, SAP Partner für Business Objects (BO), SAP Service Partner, SAP Software Solution Partner** sowie **SAP Entwicklungs-Partner für Best Practices** in der **Fertigungsindustrie**.



www.itml.de · sales@itml.de

Spielend leicht zu mehr Effizienz.

Mit integrierten Lösungen schneller ans Ziel

Unternehmensprofil

ITML GmbH

Unser Profil

- > Gründung 1998
- > SAP Channel Partner Gold
- > SAP Entwicklungspartner für Best-Practise Hightech & Elektro
- > über 350 Bestandskunden (Mittelstand und global agierende Konzerne)
- > mehr als 100 Mitarbeiterinnen & Mitarbeiter

Kern-Branchen

- > Hightech & Elektro
- > Anlagen- & Maschinenbau
- > Metallverarbeitung
- > Baumaterialien
- > Automotive
- > Chemie & Pharma
- > Holz & Papier
- > Dienstleister
- > Handel



SAP Business Consulting

Lösungen für SAP®-Produkte

Beratung & Entwicklung von Lösungen für die SAP Produkte SAP R/3, SAP ERP und die gesamte SAP Business Suite.

Hochqualitative Beratung für SAP R/3 und SAP ERP

- > Logistik / Operations:
 - > SD, LES, CS, MM, PP, PS, QM, PM
- > Rechnungswesen / Financials:
 - > FI, CO

Logistiklösungen

- > Logistics Execution System (LES): Packtisch, Handling Unit Management, RF-Console, Waagenanbindung usw.
- > Customer Service Management (CS) Reparaturabwicklung, Zahlreiche Add on's für CS, Call Center Lösung, Helpdesk usw.
- > Vertriebs-Cockpit zum handelsspezifischen Angebots- / Auftragshandling (inkl. Lieferanteninformationen)

Themen + Technologie

Kompetenz und Know-how

Business Themen

- > Internationale Roll-out Projekte FR, GB, IT, NL, NO, ES, US, CH, IN, RUS, usw.
- > Unternehmenszusammenführung und -aufspaltung (Merger&Akquisitions)
- > Business Process Modelling und Geschäftsprozess-optimierung

Technologie

- > SAP NetWeaver® (Enterprise Portals und Exchange Infrastructure)
- > Entwicklung von Webanwendungen auf Basis SAP Web Application Server
- > EAI: Entwicklung von Interfaces auf Basis von Connectoren (ALE/IDOC, RFC/BAPI)

ITML > CRM

Kundenbeziehungsmanagement auf Basis SAP R/3 und SAP ERP

Viele Unternehmen benötigen CRM-Funktionalität, sind aber nicht bereit in Projekte mit Gesamtkosten > 100 TEUR zu investieren. ITML > CRM basiert auf SAP R/3 bzw. SAP ERP und dem SAP Web Application Server.

Marketing

- > Marketingplan (Jahres- und Budgetplanung)
- > Adressmanagement inkl. Klassifizierung und Dublettenprüfung
- > Kampagnenmanagement (inkl. Excel-Down-/Uploads)

Vertrieb / Sales

- > Adressmanagement
- > Opportunitymanagement
- > Aktivitätenmanagement (inkl. Outlook-Integration + Dokumentenmanagement)
- > Sales Information System mit Angebotswesen, Kundenauftragsbearbeitung, Lieferungen, Rechnungen
- > mobiler Offline-Client

Service

- > Meldungenwesen / Ticketsystem / Beschwerden
- > Equipments, Material inkl. Historie, Stücklisten usw.
- > Service-Aufträge und Rückmeldung

ITML > SCM <Procure>

Lieferantenintegration - von der Anfrage bis hin zur Rechnungsprüfung

Mit der internetbasierten Lösung ITML > SCM <Procure> optimieren Sie Prozesse im Bereich der Supply Chain mit dem Ziel, Lieferanten zu integrieren.

- > Anfrage- und Angebotsprozesse mit Dokumentenaustausch
- > Übergabe der Bestandshoheit und Einbindung in dispositive Prozesse (u.a. VMI)
- > Lieferanten bestätigen direkt und zeitnah
- > Wareneingang wird durch Anlieferung optimiert
- > Gutschriftsverfahren reduziert Prozesskosten

Funktionen

- > Bestandsübersichten / Dispolisten
- > Bestandsänderungen, Einteilungen bilden, Konditionsabgleich
- > Dokumentenmanagement
- > Bestätigungen und Lieferavise
- > Anlieferung mit Lieferscheindruck

ITML > SBC

Moderne und intuitiv bedienbare Benutzeroberfläche, angelehnt an Microsoft-Applikationen

Die Lösung ITML > Smart Business Client (ITML > SBC) bringt tägliche Aufgaben rollenbasiert und prozessorientiert direkt an den Arbeitsplatz. Diese können nur auf einer einzigen Benutzeroberfläche erledigt werden, was die gewohnten Arbeitsschritte erheblich beschleunigt.

Vorteile im Überblick:

- > Arbeitsabläufe in einem einzigen UI, durch Integration von SAP GUI, Outlook, Reporting-Tools, etc.
- > Offlinebetrieb mit Zugriff auf lokale Datenbank
- > Einfache Konfiguration der Benutzeroberfläche per Drag & Drop
- > Umfassende Reporting-Möglichkeiten und grafische Auswertungen
- > Schnelle und einfache Entwicklung SAP ERP-basierter Applikationen mit dem Smart Business Client Framework

Kosten für ITML > Solutions

- > ITML-Lizenz je nach Unternehmensgröße zwischen 20 und 60 TEUR
- > Einführungskosten zwischen 20 und 80 MT
- > Hardware: Keine, da WebAS vorhanden (ab 4.7)
- > SAP-Lizenzen je User

Auszug aus der Kundenliste:

- > Robert Bosch GmbH (Elektrowerkzeuge)
- > Coperion Werner & Pleiderer (Anlagenbau)
- > Diehl Avionik + Diehl AKO (Hightech+Aerospace/Defense)
- > Harman / Becker (Automotive)
- > MTU Friedrichshafen (Automotive)
- > MSC Vertriebs GmbH (IT-Handel)



„Die Partnerschaft zu SAP ist wesentlicher Bestandteil unserer Unternehmens-Philosophie. Unser mittelständisch orientierter Pragmatismus bewährt sich zunehmend auch im Konzern-Umfeld.“

Stefan Eller, Geschäftsführer, ITML GmbH